

BREKO Summer School – Agenda
Raum: SN 163 / SN 169 / O 138 / SCC

Montag, 23. August 2021

Uhrzeit	Thema	Dozent
9.30 (20 min)	Begrüßung durch BREKO e.V. und Mannheim Business School Vorstellungsrunde der Teilnehmer	
09:50	Einsatz und Erarbeitung von Geschäftsmodellen <ul style="list-style-type: none"> - Komponenten und Analyse des Business Model Canvas <ul style="list-style-type: none"> o Welche Komponenten sind für Geschäftsmodelle wichtig o Aufstellung des Business Model Canvas - Analyse und Bewertung von Geschäftsmodellen 	Prof. Dr. Monika Schuhmacher
11:15 (15 min)	Kaffeepause	
11:30	Nutzenversprechen (Value Proposition) für Produkte und Geschäftsideen Part 1 <ul style="list-style-type: none"> - Nutzenversprechen (Value Proposition) - Elemente und Aufbau der Value Proposition 	Prof. Dr. Monika Schuhmacher
12:30 (90 min)	Mittagessen	
14:00	Nutzenversprechen (Value Proposition) für Produkte und Geschäftsideen Part 2 <ul style="list-style-type: none"> - Die Macht der Annahmen - Erstellen von Value Propositions mittels der 3 C Analyse 	Prof. Dr. Monika Schuhmacher
15:30 (30 min)	Kaffeepause und Zeit zur freien Verfügung	
16:00	Preis- und Umsatzmodelle für bestehende und neue Produkte und Dienstleistungen <ul style="list-style-type: none"> - Verständnis über verschiedene Preis- und Umsatzmodelle - Übersicht über Preis- und Umsatzmodelle mit Fokus auf B2C-Märkte 	Prof. Dr. Monika Schuhmacher
18:00	Ende des Kurstages	
19:00 / 19:30	Welcome Dinner im C5 oder im Hilton	

Dienstag, 24. August 2021

Uhrzeit	Thema	Dozent
9:00	Preis- und Umsatzmodelle für bestehende und neue Produkte und Dienstleistungen <ul style="list-style-type: none"> - Anwendung von spezifischen Aspekten wie Dynamische Preissetzung und das Gut-Besser-Beste Modell 	Prof. Dr. Monika Schuhmacher
10:30 (15 min)	Kaffeepause	
10:45	Entwicklung von Geschäftsmodellinnovationen <ul style="list-style-type: none"> - Grundlagen und Rahmenbedingungen für Geschäftsmodellinnovationen - Verschiedene Wege zu einer Geschäftsmodellinnovation 	Prof. Dr. Monika Schuhmacher
12:30 (90 min)	Mittagessen	
14:00	Alternative 1: Best Practice Input von BREKO + (ab 14:30 Uhr) virtueller Vortrag TSG Hoffenheim	BREKO + Prof. Dr. Jan Mayer tbd
13:30 Abfahrt 14:30 Start 16:30 Rückfahrt	Alternative 2: Analytik im Spitzensport (vor Ort bei TSG) <ul style="list-style-type: none"> - Wie wird „People Analytics“ im Spitzensport tagtäglich eingesetzt – am Beispiel des Fußballbundesligisten TSG 1899 Hoffenheim - Einsatz und Nutzen von modernen Methoden: Footbonaut, BrainApps,... 	Prof. Dr. Jan Mayer tbd
17:30	Ende des Kurstages – Abend zur freien Verfügung	

Mittwoch, 25. August 2021

Uhrzeit	Thema	Dozent
9:00	Marketing & Vertrieb: Trends im Vertrieb von Dienstleistungen und Lösungen <ul style="list-style-type: none"> - Vertrieb in Zeiten von Kontaktbeschränkungen <ul style="list-style-type: none"> o Web-Vermarktung vorausschauend planen o Verkaufsargumentationen o Online Präsenz im Vertrieb o Verkaufsgespräche online führen 	Prof. Dr. Florian Kraus
11:00 (15 min)	Kaffeepause	
11.15	Marketing & Vertrieb: Trends im Vertrieb von Dienstleistungen und Lösungen <ul style="list-style-type: none"> - Wichtige Erfolgsfaktoren von Marketing und Vertrieb: Erkenntnisse aus der Forschung und Best Practices <ul style="list-style-type: none"> a. Strategische Ausrichtung b. Kundenanalyse 	Prof. Dr. Florian Kraus
12:30 (90 min)	Mittagessen	
14:00	Marketing & Vertrieb: Trends im Vertrieb von Dienstleistungen und Lösungen <ul style="list-style-type: none"> - Fortsetzung: Wichtige Erfolgsfaktoren von Marketing und Vertrieb: Erkenntnisse aus der Forschung und Best Practices <ul style="list-style-type: none"> c. Produkte / Dienstleistungen und Preise d. Kundennähe 	Prof. Dr. Florian Kraus
15:15 (15 min)	Kaffeepause und Zeit zur freien Verfügung	
15:30	Marketing & Vertrieb: Trends im Vertrieb von Dienstleistungen und Lösungen <ul style="list-style-type: none"> - Vermarktung von Lösungen (Complex Service Solutions) <ul style="list-style-type: none"> o Was sind Lösungen bzw. Complex Service Solutions? o Wie verändern sich Geschäftsmodelle im Lösungsgeschäft (Stichwort: Betreibermodelle)? o Der Weg zu "Process Delegation Solutions": Welche Möglichkeiten existieren für Unternehmen, um ihre Erlösmodelle weiterzuentwickeln? 	Prof. Dr. Florian Kraus

17:00 (15 min)	Pause	
17:15	Stay Up-To-Date – Highlights aus den aktuellen Marktzahlen Breitbandstudie 2020 - Trends im Zeitablauf <ul style="list-style-type: none"> - Marktübersicht über die Entwicklung des Datenvolumens und der Breitbandnachfrage sowie verfügbare Anschlüsse je Bitrate und je Technologie - Investitionen in Sachanlagen auf dem TK-Markt - Bedeutung von Glasfaser und Preispremium Glasfaser 	Prof. Dr. Jens Böcker Dr. Albers
18:45	Ende des Kurstages	
19:00	Informelles Get Together im Hilton Garden Inn	

Donnerstag, 26. August 2021

Uhrzeit	Thema	Dozent
9:00	Rechtliche und ökonomische Grundlagen der Telekommunikationsregulierung <ul style="list-style-type: none"> - Wettbewerbsökonomische Grundlagen und Regulierungskonzepte - Rechtsquellen des Telekommunikationsrechts 	Prof. Dr. Thomas Fetzer
10:30 (15 min)	Kaffeepause	
10.45	Das neue TKG I – Unternehmen mit beträchtlicher Marktmacht <ul style="list-style-type: none"> - Marktregulierung auf Grundlage des TKG - Regulierungserleichterungen für Netze mit sehr hoher Kapazität - Kupfer-Glas-Migration 	Prof. Dr. Thomas Fetzer
12:30 (90 min)	Mittagessen	
14:00	Das neue TKG II – Symmetrische Regulierung <ul style="list-style-type: none"> - Zugang zu aktiver und passiver Infrastruktur nicht marktmächtiger Unternehmen Kooperationen im Telekommunikationssektor <ul style="list-style-type: none"> - Ausbaukooperationen mit Telekommunikationsunternehmen aus wettbewerbs- und regulierungsrechtlicher Sicht - Ausbaukooperationen mit der Wohnungswirtschaft, insbesondere Umlagefähigkeit von Glasfaserausbaukosten - Open Access Geschäftsmodelle 	Prof. Dr. Thomas Fetzer
15:30 (30 min)	Kaffeepause und Zeit zur freien Verfügung	
16:00	Breitbandförderung <ul style="list-style-type: none"> - Angebotsförderung durch Förderprogramme von Bund, Ländern und Kommunen - Vergabe- und beihilfenrechtliche Basics - Überblick - Typische Fragen/Probleme in der Praxis - Nachfrageförderung, insbesondere durch Voucher 	Sven Knapp
17:30	Ende des Kurstages	
18:00 / 19:00	Abschlussdinner im C-Five oder im Hilton Garden Inn inkl. BREKO Alumni	

Freitag, 27. August 2021

Uhrzeit	Thema	Dozent
9:00	Bitstream-Produkt <ul style="list-style-type: none"> - Bisherige Kupferregulierung - FTTH-Bitstrom - Zukunft der Glasfaserregulierung 	Benedikt Kind
10:15 (15 min)	Kaffeepause	
10:30	Infrastrukturzugang – aktive Infrastrukturen <ul style="list-style-type: none"> - Aktuelle Regulierungsverfahren einschließlich DigiNetzG und Inhouse-Verkabelung 	Benedikt Kind
11:30 (15 min)	Kaffeepause	
11:45	Recht auf schnelles Internet <ul style="list-style-type: none"> - Regulierung von OTT unter dem novellierten TKG oder - Ausblick auf die Frequenzvergabe 2025 oder - Ausgewählte Einzelfragen Verbraucherschutz 	Prof. Dr. Thomas Fetzer
13:00	Abschlussrunde Aktuelle Einzelfragen der TK-Regulierung – was Sie schon immer einmal wissen wollten Zertifikatsübergabe und Fotos	Benedikt Kind Prof. Dr. Thomas Fetzer
14:00	Lunch im Hilton Garden Inn oder Lunchbags an der MBS	
15:00	Ende der Summer School 2021	